




Toonzaalverkoper

Ben jij een commercieel talent met een technische achtergrond en zin voor verantwoordelijkheid? En zie jij een functie als toonzaalverkoper in een vooruitstrevende onderneming met een aangename werkomgeving zitten?

Ontdek snel of deze functie bij Ignis iets voor jou is!

► Werken in **Eke-Nazareth** of **Waasmunster**

 **Vereist:** technische achtergrond door studie of ervaring

 **Contract & uren:** Voltijds contract voor onbepaalde duur, werkuren van 09:00 tot 18:00 (werken op zaterdag schrikt je niet af)

Over Ignis

Wij zijn dé haardenwinkel voor iedereen, je vindt bij ons het ruimste gamma aan kachels en haarden. Naast de standaard hout- en gashaarden bieden wij ook pellet kachels, bio-ethanol haarden, elektrische haarden en waterdamp haarden aan.

Met meer dan 25 jaar ervaring in de haardenwereld, een portefeuille van meer dan 40.000 klanten en twee showrooms zijn wij één van de grootste haarden aanbieders in België.

Zo zal je dag er uit zien

Als toonzaalverkoper draag je bij aan de groei van Ignis. Je gebruikt je commerciële flair om potentiële klanten kennis te laten maken met ons bedrijf en samen op zoek te gaan naar de ideale haardoplossing.

Je begeleidt de klanten doorheen het volledige verkoopproces, van de rondleiding in de showroom, tot het opmaken van de offerte, het afronden van het verkooporder en de postverkoop service.

Taken

- Je **adviseert** klanten bij de keuze van hun toekomstige haard
- Je staat in als **aanspreekpunt** bij bestaande en potentiële klanten met betrekking tot de verkoop van kachels en inbouwhaarden.
- Je stelt offertes op die je vervolgens omzet in **verkoopcontracten**.
- De **pre- en postverkoop service** behoort ook tot jouw verantwoordelijkheden.

Profiel / competenties

- Je hebt een **technische achtergrond** door studie of ervaring, met voorkeur van haarden en kachels.
- Je bent communicatief sterk en beschikt over een **commerciële flair** om offertes om te zetten in verkoopcontracten.
- Je gaat **resultaatgericht** te werk.
- Je focus ligt op het verder helpen van de potentiële klant door de perfecte oplossing voor hem of haar aan te bieden.
- Je bent administratief sterk en je vindt snel terug wat je nodig hebt als een klant een vraag heeft over de bestelling.
- Je hebt een **groot gevoel voor verantwoordelijkheid** en je hebt er geen probleem mee om autonoom te werken.
- Je beschikt over een positieve uitstraling die weerspiegelt op het team.
- Je bent in het bezit van een wagen en **rijbewijs B**.

Aanbod

Contract

Contract voor onbepaalde duur (weekendwerk is part of the job)

Verloning

Aantrekkelijk salarispakket

Extra's

Een bijzonder tof team en leuke extra's wachten op jou!

- Je komt terecht in een professionele en moderne werkomgeving.
- Boeiende job waar je jouw commerciële skills ten volle kan benutten.
- Je wordt het gezicht van een sterk merk met kwalitatieve producten.

Benieuwd of dit de job voor jou is?

Stuur ons snel je cv door via onderstaande knop!

Solliciteer