



Vacature: TOONZAALVERKOPER

Als commercieel technisch adviseur ben je het eerste aanspreekpunt voor alles met betrekking tot het verwarmen met houtkachels en exclusieve haarden. Op basis van jouw gedegen kennis verweven via onze voorziene opleiding maak je een gepaste offerte die je op commerciële wijze afrondt tot een order. Je begeleidt onze klanten – installateurs en eindgebruikers – doorheen heel het verkoopproces met technische kennis en esthetisch advies.

Functie

- Klanten vakkundig adviseren bij de keuze van hun toekomstige haard
- Fungeren als aanspreekpunt voor alle mogelijke vragen van bestaande en potentiële nieuwe klanten inzake verkoop kachels en inbouwhaarden
- Opmaken van offertes en afsluiten van verkoopcontracten
- Instaan voor een vlekkeloze pre- en post-verkoop dienstverlening

Jouw profiel

- technische achtergrond (door studie of ervaring) met voorkeur van haarden en kachels en het plaatsen daarvan
- klantgericht, communicatief, resultaatgericht
- initiatiefrijk
- administratief onderbouwd
- autonoom werken is geen probleem
- positieve uitstraling, dynamisch en flexibel
- een groot verantwoordelijkheidsgevoel en kan functioneren in een klein team
- in het bezit van een wagen en rijbewijs B

Wij bieden

- Professionele en dynamische werkomgeving
- Een merk met een gamma hoogwaardige producten
- Een merk met een gevestigde reputatie
- Competitieve verloning

Over Ignis

Ignis is een open, dynamisch en vooruitstrevend bedrijf waar ruimte is voor visie, initiatief en persoonlijke groei. Je krijgt de ondersteuning van goed uitgebouwde diensten en je kan volop genieten van de voordelen verbonden aan een boeiende en gevarieerde job. Dit betekent dat je naast werkzekerheid en prestige ook mag rekenen op een aangename werksfeer en een uitstekend salaris in overeenstemming met je bekwaamheden.

Interesse?

Stuur je cv en motivatie naar geoffrey.bontemps@vuren.be.
Voor meer vragen, kan je ook altijd bellen naar 09 384 85 98.